

## **Stellenausschreibung: Technischer Vertriebsaußendienst Bayern / Ostdeutschland (m/w/d)**

Als traditionsreiches mittelständisches Unternehmen der Elektrotechnik entwickeln, fertigen und verkaufen wir Hoch- und Mittelfrequenz-Umrichter für unterschiedliche induktive Erwärmungsaufgaben in Industrie und Forschung. Als langjähriger internationaler Entwicklungspartner bieten wir für unsere Kunden Lösungen, die sich leicht in die Produktionsprozesse unterschiedlichster Branchen integrieren lassen. An unserem Standort in Tübingen sind rund 60 Beschäftigte in den Bereichen Vertrieb, Entwicklung, Konstruktion, Fertigung, Materialwirtschaft, Inbetriebnahme und After-Sales tätig.

### **Wir erweitern unseren Bereich Vertrieb und suchen SIE!**

#### Ihre Aufgaben:

- Akquise und Beratung von Kunden in Bayern und Ostdeutschland.
- Anfragebearbeitung, Angebotserstellung sowie Preis- und Vertragsverhandlungen.
- Entwicklung langfristiger und erfolgreicher Geschäftsbeziehungen.
- Suche nach neuen Marktsegmenten und Erarbeiten neuer Produktideen.
- Mitwirkung bei Auswahl und Durchführung von Fachtagungen und Messen.
- Umsetzung unserer klar wachstumsorientierten Vertriebs- und Marketingziele.
- Ganzheitliche Betreuung und Beratung unserer Kunden (Auftragsabwicklung, Garantithemen, Qualitätsstandards, ordnungsgemäße Spezifikation und Anwendung der Produktpalette, etc.).
- Teamwork und Schnittstellenmanagement zu Engineering-, Labor-, Service- und Vertriebskollegen.

#### Folgende Voraussetzungen bringen Sie mit:

- Technisches oder naturwissenschaftliches Studium von Vorteil, alternativ eine fachlich naheliegende abgeschlossene Ausbildung mit mindestens 5 Jahren Berufserfahrung im Verkauf technisch erklärungsbedürftiger Produkte der Investitionsgüterindustrie.
- Gutes technisches Verständnis und Gespür für die technische Umsetzung.
- Kundenorientiertes, unternehmerisches Denken und Handeln.
- Einsatzbereitschaft, Zuverlässigkeit, Kreativität und Flexibilität.
- Sicherer Umgang mit allen gängigen MS-Office-Anwendungen.
- Erfahrung im Arbeiten mit Vertriebsinformationssystemen.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachen von Vorteil.
- Nationale Reisebereitschaft.
- Gute Auffassungsgabe, sowie strukturierte und selbständige Arbeitsweise, kombiniert mit einer ausgeprägten Kommunikations- sowie Teamfähigkeit.

#### Das bieten wir Ihnen:

- Eine unbefristete Stelle mit viel Raum für persönliche Entwicklung.
- Mobiles Arbeiten vom Homeoffice aus.
- Eine Unternehmenskultur, in der Mitgestaltung gewünscht ist und Arbeiten wirklich Spaß macht.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.
- Interessante Kunden in spannenden Märkten.
- Ein familiäres Umfeld in einem innovativen, traditionsbewussten Unternehmen.

Wenn Sie sich in unserem Stellengesuch wiederfinden und gerne in einem hochspezialisierten Unternehmen mit weltweiten Aktivitäten tätig sein möchten und Interesse an sehr vielseitigen Aufgaben haben, senden Sie uns gerne Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form in einem PDF-Dokument mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit zu Händen von Frau Diener an [jobs@himmelwerk.com](mailto:jobs@himmelwerk.com). Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!